



TILLVÄXTRESAN

EARLYBIRD – BOKA SENAST 20 JUNI – FÅ 20% RABATT 

Vill ni få ert företag att växa, men har problem med att hitta de rätta nycklarna för hur ni, som företagsgrundare, VD eller annan ledande befattning, ska få det att hända?

Hur kan företaget strukturerat arbeta parallellt med innovation och daglig verksamhet, för att hantera en ständigt föränderlig omvärld.

Välkommen att anmäla er till detta program där ni som deltagare får:

- en ökad förståelse för företagets strategiska position
- lär er hur ni designar en skalbar affärsmodell för tillväxt
- får modeller för hur ni skapar och bygger en organisation som i tillväxt ska leverera utifrån affärsmodellen.

Programmet ger dig som har en ledande position i ett företag, i en pågående eller önskad tillväxtresa, en konkret verktygslåda för att hantera de utmaningar som ni kommer att stå inför.

Upplägget av programmet bygger självklart på mycket interaktion, samverkan, erfarenhetsutbyte samt eget arbete mellan programtillfällena, för att ni direkt ska kunna börja använda programmets verktygslåda i den egna verksamheten.

Steg 1: Förutsättningar för tillväxt

Strategier för tillväxt, skalbara affärsmodeller.

Deltagande bolag självskattar sina förmågor och identifierar gap för att nå sina mål.

Steg 2: Organisera för tillväxt

Hur företagets organisation behöver förändras och optimeras vid tillväxt.

Processer, rollfördelning, nyttjande av befintlig kompetens och rekryteringsbehov.

Steg 3: Innovation och dynamik

Idag behöver alla företag innovera/utveckla inom något område för att överleva och växa. Hur hanterar ni innovation och daglig verksamhet samtidigt?

När om världen är i ständigt dynamik och förändring – hur hanterar vi den?

Steg 4: Road-map för tillväxt

Företagen arbetar fram sin karta för att nå sina tillväxtmål genom en hållbar strategi, skalbar affärsmodell och en organisatorisk plan för att bemästra en föränderlig omvärld.

Tider: kl. 9–14 inkl. fika, lunch och företagsbesök

Plats: Vi träffas på olika orter varje gång för intressanta företagsbesök och medverkan från gästföreläsare som ger mervärde till er i nätverket.

15 SEPTEMBER – SKELLEFTEÅ

20 OKTOBER – UMEÅ

24 NOVEMBER – LYCKSELE

19 JANUARI – EJ FASTSTÄLLD



Västerbottens Handelskammare

**FYRA TRÄFFAR
MED
FIKA/LUNCH/
FÖRETAGSBESÖK**

**15 SEPTEMBER
20 OKTOBER
24 NOVEMBER
19 JANUARI**



Jan Abrahamsson

Ph. D, MSc Företagsekonomi, Umeå Universitet

- VD på Zpark AB sedan september 2021, ett scale-up inom e-mobility och smart energi
- Utvecklat nya affärer, affärsmodeller och bidragit till kapitalanskaffning för startups/scaleups/spin-offs i Stockholm och Norrland i roll som seniorkonsult på LTU Business AB
- Senior rådgivare och affärsutvecklare, Tech Invest North AB
- Tidigare även roller i ledningen av startup-bolag och venture capital-bolag, nationellt och internationellt
- Undervisat på universitet i fyra olika länder i kurser med fokus på datadriven strategisk affärsutveckling
- Disputerade 2016 med avhandlingen "Beyond Going Global", om affärsmodellinnovation i internationaliserade scale-up-bolag.
- Gästlärare och föreläsare på Handelshögskolan, Umeå Universitet, sedan 2018

Pris exkl. moms

Medlemmar:

16 000 SEK/p.

Pris övriga: 20 500 SEK/p

Anmälan är bindande men kan överlåtas till annan i samma företag/organisation

**ANMÄL DIG SENAST
25 AUGUSTI**